

Dificuldades dos nossos clientes

Nossas Soluções

Sobre Nós

Sabemos que em momentos de crise, aquisição e novos contratos, existem riscos financeiros e operacionais.

Somos uma empresa especializada na gestão complexa, apta a dar maior segurança a operação e ao seu crescimento.





### Problemas encontrados



- Atraso fornecedores
- Ruptura de estoques
- Risco de Bloqueio de Abastecimento
- Compras Emergenciais
- Alto tempo de desospitalização
- Filas
- Performance Cirúrgica

- Modernizar Infraestrutura
- Necessidades de Contingenciamento
- Aumentar Performance
- **■** Focar em seu CoreBusiness
- Falta de indicadores Operacionais
- Expansão dos negócios

- Limitação Prospecção Capital
- Protestos
- Desgaste com cobrança
- Necessidade de Capital de Giro
- Perdas, avarias
- Pagamentos de Multas e Juros

- Desgaste entre:Financeiro Operações Gestão
- Contratos desatualizados
- Riscos Jurídicos
- Ciclo de Receitas
- Endividamento



### Ciclo de Receita

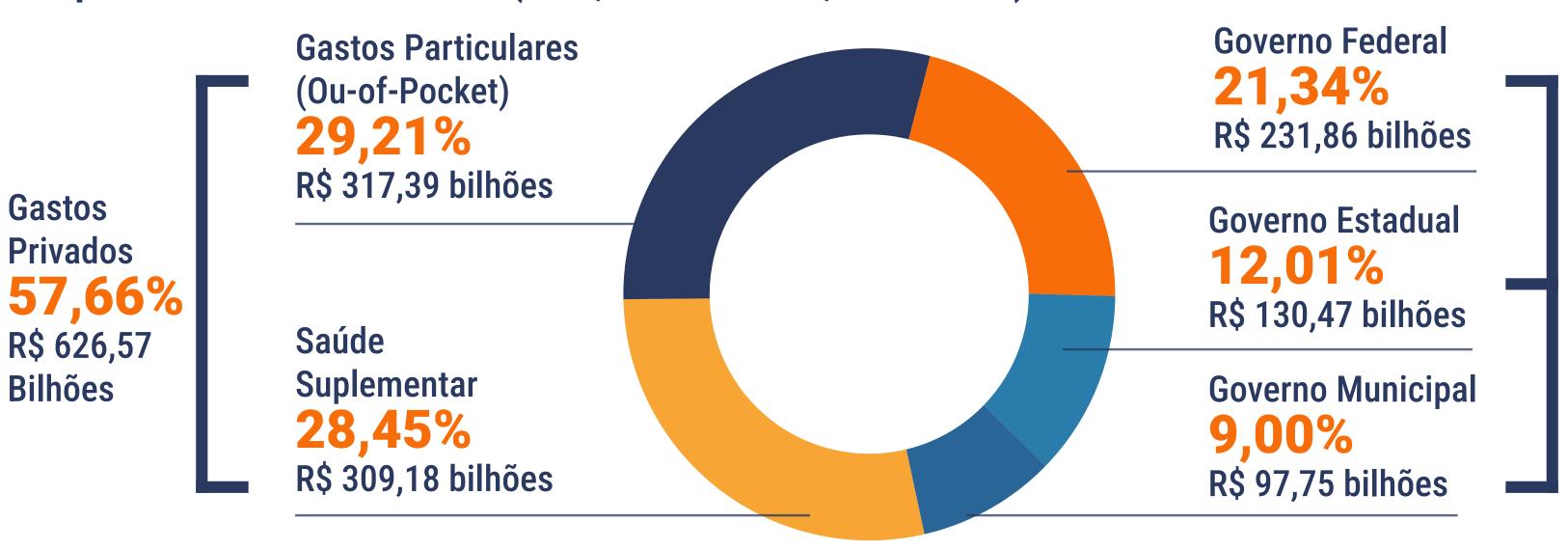




# O problema O caos silencioso Da saúde no Brasil

Hoje, 40% dos recursos em saúde no Brasil são desperdiçados por má gestão. Faltam integração, dados, eficiência.

#### Despesas com saúde no Brasil (R\$ 1,08 trilhão — 9,25% do PIB) | 2024



Gastos
Públicos
42,34%
R\$ 460,08
bihoes



## Distribuição da despesa total segundo tipo de despesa (%) - média dos hospitais Anahp

Tipos de despesa	2021	2022	2023	2024
Custo de pessoal	35,11	42,01	36,71	39,03
Contratos técnicos e operacionais	14,54	11,74	13,02	13,05
Medicamentos	12,88	10,56	12,21	11,78
Outras despesas	8,31	7,57	7,54	7,35
OPME	6,18	6,51	7,75	7,30
Materiais	6,44	4,98	5,29	5,15
Outros insumos	3,34	3,61	3,47	3,59
Depreciação	3,15	2,95	3,54	3,22
Despesas financeiras	2,80	3,92	4,24	3,17
Contratos de apoio e logística	3,42	2,79	2,77	2,89
Manutenção e assistência técnica	1,83	1,72	1,86	1,79
Utilidades	1,70	1,44	1,37	1,41
Gases medicinais	0,30	0,21	0,24	0,27

Fonte: Sistemas de	Indicadores	Hospitalares	<b>Analn</b>

DRE Hospital com OS	Despesa %	Receita %
1. Glosas	4,39%	3,44%
2.1 Pessoal Próprio	33,23%	26,02%
2.2 Mat/Med uso paciente	16,76%	13,13%
2.3 Materiais Consumo Geral	3,60%	2,82%
2.4 Serviços Terceiros - PJ	10,31%	8,08%
2.5 Serviços Técnicos	14,25%	11,16%
2.6 Despesas Operacionais	6,22%	4,87%
2.7 Capex/ Opex	0,95%	0,74%
3. DESPESAS NÃO OPERACIONAIS	0,07%	0,06%

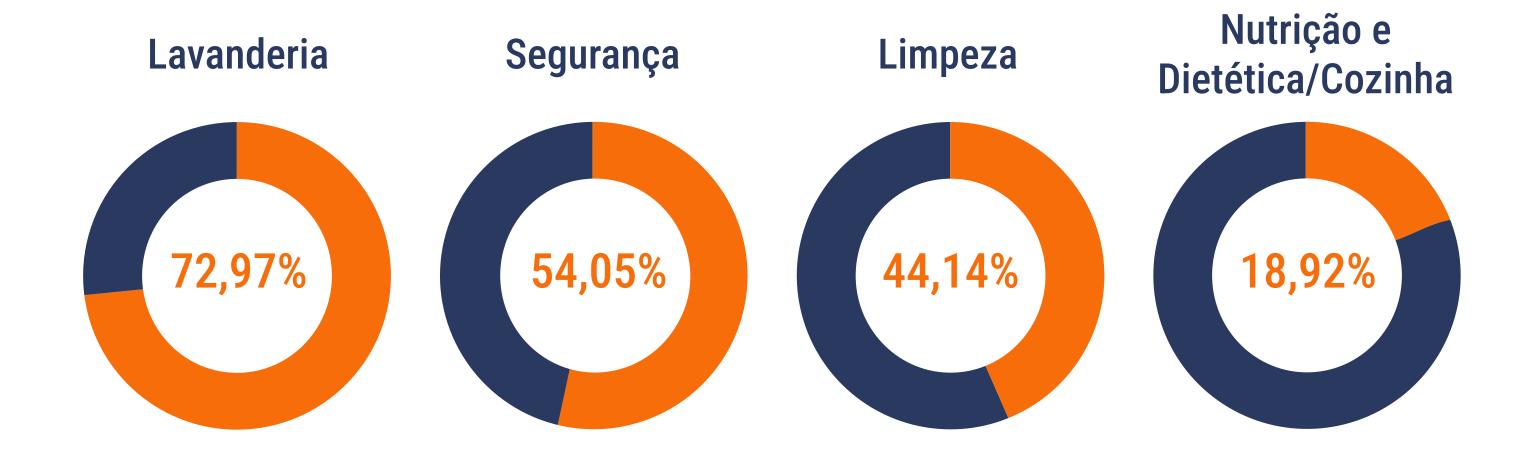


#### Sumario anual de indicadores operacionais

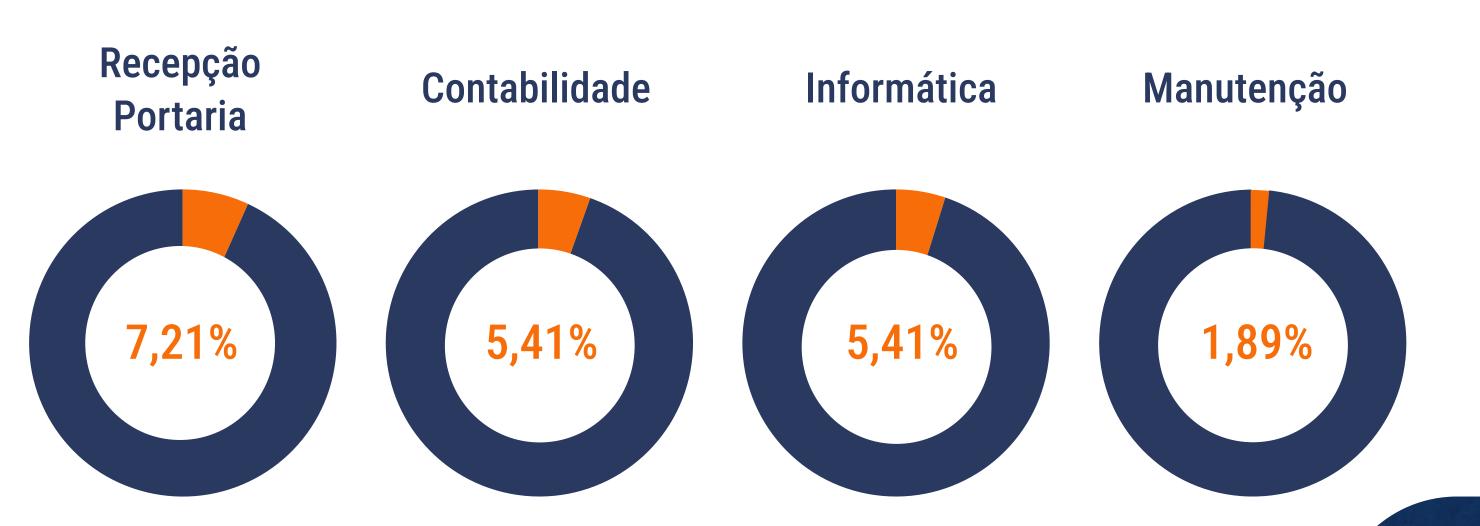
Indicador	2021	2022	2023	2024
Taxa do ocupação	75,31%	76,64%	76,85%	78,97%
Número de beneficiários de planos de saúde	48.847.040	50.130.564	50.963.835	52.229.516
Média de permanência (dias)	4,61	4,29	4,10	3,99
Indice do giro (vezes)	5,09	5,52	5,94	5,94
Indice de intervalo de substituição (dias)	1,58	1,38	1,22	1,14
Taxa de conversão (internações em relação ao total de atendimentos em PS)	11,58%	9,90%	10,84%	9,91%
Taxa de internação via urgência/emergência (relação com o total do saídas hospitalares)	46,18%	44,10%	44,10%	42,62%
Taxa do mortalidade institucional	3,46%	2,30%	1,99%	2,01%
Taxa de mortalidade institucional ≥ 24h	3,12%	2,08%	1,79%	1,84%
Taxa de pacientes residentes no hospital (>90 dias)	0,51%	0,46%	0,41%	0,42%







## Serviços Terceirizados





Fonte: Sistemas de Indicadores Hospitalares Anahp













**Manutenção Predial** 

**Engenharia Clínica** 



Limpeza

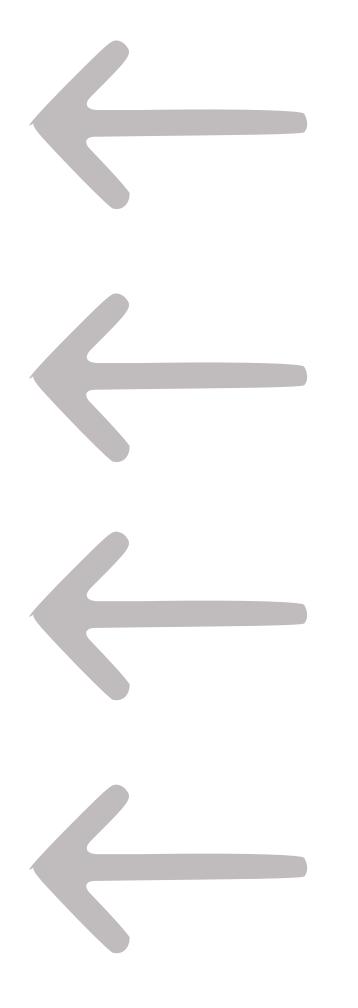


Controle dos CUSTOS

SEGURANÇA da Operação

**PRODUTIVIDADE** 

QUALIDADE dos Serviços



## Premissas Hub Logística

## HUB LOGÍSTICA EM SAÚDE

Soluções completas para logística hospitalar, incluindo:

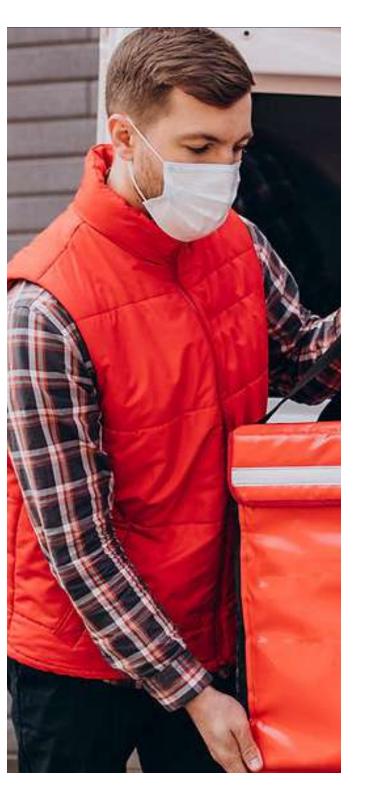
- Terceirização de serviços de saúde
- Movimentação de mercadorias
- Central de compras
- Mobilização e desmobilização de hospitais de campanha
- Compra e venda de medicamentos e materiais hospitalares
- Terceirização de frota e transporte
- Armazenamento e gestão de armazém hospitalar
- Treinamento especializado
- Atuação no setor público e privado



## Visão Global

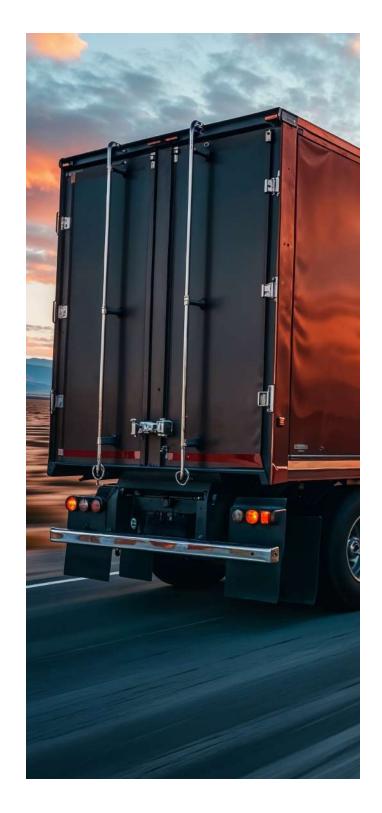
















Unidade Hospitalar

Assistencial

Administração

Não-Assistencial



## Supply Chain Logística em Saúde





## Estrutura de Serviços

Logística Hospitalar 33

Infraestrutura 06 **Hotelaria 05 Transporte 06 Suprimentos 04** HUBTECH **Administrativo 06 Armazenamento 06** Sistema de Controle de Manutenção Predial MO CD - Centro **Transporte** Homologação de Acesso e Recepção Gestão Especializada e Conservação de Materiais de Distribuição Fornecedores **Fornecedores** MO Vigilância **Engenharia** Transporte de Almoxarifado **Business Operacional** e Segurança Obras Pessoal e SAD Central Intelligence Compras SHL – Higienização Projetos e Engenharia **Contratos Ambulâncias** Gerenciamento CAF ••••• e Limpeza •••• **OPME** Retrofit de Riscos e Consignados Engenharia **Utilidades** Lavanderia **Maqueiros** Tecnologia Clínicas e Gases Satélites ••••• (Aluguel, Energia, Água) e Rouparia Nutrição Clínica Embarcada SND - Nutrição Licenças, Alavarás **CME** Subalmoxarifado Resíduos e Dietética e Seguros Projetos e • **SAC e Telefonia** Gerenciamento Necrotério **SAME** de Riscos



## CENTRO DE SERVIÇOS COMPARTILHADOS

- Gestor de Operações
- Diretor Geral de Unidade
- Comercial e agendas
- Faturamento
- Secretariado
- Jurídico
- Contabilidade
- Marketing
- Engenheiro e Arquitetos
- Enfermagem
- Farmacêuticos
- Motoristas
- Auxiliar Operacional

### **ATUAÇÕES**

- Incremento Parque Tecnológico
- Multimodalidade
- Incluir equipamentos e automação
- Tempo de Atendimento
- Custo Cirúrgico
- Apoio na Asseguração da Qualidade
- Tempo rápido para abertura de novas Unidades
- Boas Práticas Operacionais
- Customer Service
- Práticas Internacionais em Hotelaria
- Integração Sistemas Legados



## Grupo Hub Saúde

**Hub Operações e Logística** 

**Hub Clínicas** 

**Hub Hospital** 

HubTech

Hub M&A

**Hub Projetos** 

Hoje com mais de 17 anos de atuação, se torna uma das mais experientes empresas de gestão logística em saúde do Brasil Em 15 de agosto de 2013 passou a expandir sua atuação para a operação de fato.

Em 19 de novembro de 2008, foi fundada a Demetrio Soluções Corporativas, voltada para prestação de serviços de consultoria.

#### **Fundador**

Edilson T. Demetrio, Formado em Administração de Empresas pela UFMS, Pós-Graduado pela FGV.

Solidificou sua carreira como um Executivo Especialista em Operações Complexas nos mais diversos segmentos empresariais, tais como: Saúde Suplementar e Pública, Supply Chain - Logística, Indústria e Projetos, atuando diretamente na tomada de decisão estratégica de Multinacionais e Grandes Grupos Empresariais, como também Entidades Sem Fins Lucrativos.

Escritor, Palestrante, Consultor e Empresário; Edilson possui um cabedal de conhecimentos que o torna um dos principais executivos para apoiar processos de crise, alavancagem financeira e adequação de Modelos de Governança Corporativa. E considerado um "mosca branca", o que o coloca entre os melhores gestores de rápida resposta do país.







## Proposta de valor benefícios diretos e mensuráveis

Reduzir custos operacionais com integração logística e de demanda

Fomentar a utilização de Business Intelligence em prol da saúde

Maximizar uso de recursos ociosos (consultas, leitos, exames)

Criar modelos replicáveis de assistência para regiões vulneráveis

Fornecer inteligência para resposta a crises sanitárias

## Quem somos

Um ecossistema de Serviços Logísticos, especializado em Saúde

Somos uma empresa especializada em soluções logísticas integradas para o setor da saúde, com foco na eficiência da cadeia de suprimentos, otimização de custos e alta performance operacional.

Atuamos com inteligência e tecnologia aplicadaà gestão de estoques, distribuição, transporte e compras — tanto para instituições públicas quanto privadas.

Nosso time combina expertise técnica, conhecimento do setor e compromisso com resultados para entregar soluções logísticas que agregam valor real aos serviços de saúde.



#### Missão

Promover eficiência logística no setor da saúde por meio de soluções integradas, seguras e sustentáveis, contribuindo para o acesso a qualidade e a continuidade da assistência.

#### Visão

Ser referência nacional em logística hospitalar e gestão da cadeia de suprimentos em saúde, reconhecidos pela inovação, confiabilidade e geração de valor.

#### Garantia de compromisso:

- Profissionalismo
- **■** Confidencialidade
- Serviços personalizados
- Praticidade e geração de valor em curto prazo
- Remuneração também por resultados

#### **Valores**

- **■** Compromisso com a vida
- Respeito às pessoas e parcerias duradouras
- **■** Foco em resultado e qualidade
- **■** Transparência e ética
- Inovação com propósito
- Sustentabilidade e responsabilidade social



## Diferenciais do Grupo

■ Equipe com experiência sólida e atuação comprovada

■ Foco em inovação e gestão moderna

■ Casos de sucesso com impacto direto nos resultados

Parcerias estratégicas visando alavancagem e eficiência dos negócios.





## Estratégias de mercado e posicionamento

### Cases de Sucesso

#### Diferenciação no Mercado

Estratégias de mercado eficazes nos ajudam a nos destacar em um setor competitivo, atraindo clientes e aumentando nossa visibilidade.

#### **Foco em Resultados**

Nosso enfoque em resultados mensuráveis garante que nossas estratégias de mercado sejam eficazes e alcancem os objetivos desejados.

#### Adaptação às Necessidades do Setor

A flexibilidade para adaptar nossas estratégias às necessidades do setor é crucial para manter nossa relevância e competitividade.





## Obrigado!